

Functieprofiel Hoza Logistic solutions Scheemda

Functie : **Accountmanager Benelux**

Hoza moet zich in een zeer competitieve markt elke dag weer bewijzen door met innovatieve oplossingen te komen. Niet alleen in haar producten en services, maar ook qua productie technieken, materialen, efficiëntie en milieueffecten

Bedrijfsprofiel

Hoza Logistic solutions te Scheemda staat voor "common sense in logistic solutions". Al bijna 80 jaar ontwikkelt en produceert Hoza innovatieve rolcontainers, dolly's, trolleys en andere logistieke oplossingen, welke de aan- en afvoer van producten in bedrijven uiterst ergonomisch en efficiënt laten verlopen. Door de jaren heen heeft Hoza op eigen initiatief, op verzoek van de markt en haar Europese relaties een groot assortiment aan logistieke oplossingen ontwikkeld en kwalitatief hoogwaardige producten geproduceerd. Hoza wil verdere groei in Europa realiseren, de organisatie uitbreiden en verder professionaliseren.

Functieomschrijving

Als Account manager ben je verantwoordelijk voor het behalen van omzet- en resultaatdoelstellingen bij bestaande en nieuwe klanten binnen de Benelux. De focus zal in eerste instantie voornamelijk liggen op het midden en kleinbedrijf, waarbij de verkoop van standaarden, onderhoud en reparatiecontracten en verhuuractiviteiten tot de kerntaken behoren. Relatiebeheer is jou op het lichaam geschreven met als doel de klant optimaal te bedienen en de klanttevredenheid op een hoog niveau te behouden.

Naast het feit dat je zelfstandig moet kunnen werken, acquisitie kan plegen en "koud" durft te bellen, is een intensieve samenwerking met de projectteams, de verkoop binnendienst en de overige accountmanagers van groot belang.

Door al snel (nieuwe) contacten te leggen, afspraken in te plannen en een proactieve houding aan te nemen, ben jij al snel in de gelegenheid de eerste succesverhalen te delen.

Functie eisen

- Zelfstandige werkhouding- en opvattingen;
- Probleemoplossend;
- Analytisch vermogen;
- HBO niveau, door opleiding en/of werkervaring verkregen;
- Bedrijfseconomisch inzicht;
- Pro-actieve commerciële houding;
- Logistiek inzicht;
- Klantgerichte en klantvriendelijke instelling;
- "Hands-on" mentaliteit;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk; Duits is een pré.

Wij bieden

- Een uitdagende fulltime functie met veel zelfstandigheid;
- Marktconform salaris, afhankelijk van opleiding en ervaring;
- Leaseauto, laptop en telefoon worden ter beschikking gesteld;
- Secundaire arbeidsvoorwaarden conform de Metaal CAO.

Sluitingsdatum: 1 februari 2019

Voor nadere informatie kunt u contact opnemen met onze HR afdeling via onderstaande gegevens.

Contactgegevens

Hoza Logistic solutions
T.a.v. N. Oolders (HR)
Postbus 11
9679 ZG Scheemda

Tel: 0597 – 59 31 31
e-mail: noolders@hoza.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.
